



## COMMUNIQUE DE PRESSE

# Connective ouvre une filiale en France et nomme Fabrice Offret comme Directeur Général.

Rueil Malmaison, le 30 mai 2017 - Connective, éditeur européen de solutions de Digital Transactions Management pensées et conçues selon la réglementation eIDAS, **accélère son développement international avec l'ouverture d'une filiale en France**. Cette nouvelle implantation de Connective vient concrétiser la stratégie de développement pour accompagner des clients de renom comme BNP Paribas, ING, AG Insurance... A cette occasion, Connective vient de **nommer Fabrice Offret comme Directeur Général France** avec comme responsabilité de développer cette nouvelle filiale, en particulier sur le marché de la signature électronique.

*« Le marché du Digital Transaction Management connaît un essor sans précédent, de nombreuses opportunités s'offrent à nous. Nous avons comme ambition de devenir rapidement un acteur clé du marché français de la signature électronique avec notre suite logicielle à ce jour la plus ergonomique, simple et sécurisée »* déclare Fabrice Offret. Il souhaite dans les prochains mois intensifier les partenariats technologiques de Connective, déjà Gold Partner de Microsoft, avec d'autres éditeurs et intégrateurs. Il ajoute *« Connective France, c'est l'assurance pour les entreprises françaises de bénéficier d'un accompagnement de proximité et de l'expertise unique d'une cinquantaine d'experts européens dans la digitalisation des transactions. »*

**Son parcours** – Fabrice Offret évolue depuis plus de 15 ans dans le secteur de la transformation digitale des entreprises. Toujours au sein d'un environnement International, Fabrice Offret a occupé différentes fonctions commerciales et direction commerciale au sein de groupe tel que T-Systems, Unilog (maintenant CGI) et SQLI. En 2012, il rejoint LinkedIn France en tant que Directeur Grands Comptes puis relève le Challenge de développer LinkedIn en Suisse. Avant de rejoindre Connective comme Directeur Général France et Suisse, Fabrice occupait le poste de Senior Sales Manager Human Capital Management chez Oracle depuis août 2015.

### **A propos de Connective**

Fondé en 2014 en Belgique, Connective se positionne comme un des leaders européens des solutions logicielles de Digital Transaction Management, pensées et conçues selon la réglementation eIDAS. Cette start-up s'illustre par des solutions flexibles et sécurisées destinées à la création, la gestion et l'échange de signature électronique et de contrats digitaux. Elle répond à la demande croissante des entreprises et des professionnels de digitaliser leurs processus documentaires afin de gagner en efficacité, productivité et fluidité dans leurs échanges avec leur écosystème – clients/consommateurs, partenaires et toutes parties prenantes. Parmi ses clients, on compte des grandes références comme ING Bank Belgique, DELA assurance, BNP Paribas, Fédération Royale du Notariat Belge... Forte de sa dernière levée de fonds de 4,5 millions d'euros, Connective, ayant déjà une succursale aux Pays-Bas, accélère son expansion en Europe avec l'ouverture en mars 2017 d'une filiale dans l'Hexagone, intitulée Connective France.

**Contact presse Connective France**

Gwendoline lune

Tel. 01 48 97 78 16 – Mob. 06 15 91 48 18

Email : [gwendolinelunecommunication@gmail.com](mailto:gwendolinelunecommunication@gmail.com)